

年月日

22 09 02

ページ

08

N.O.

新中計、利益率を向上



ジャムコはギャレー（厨房設備）やラバトリー（化粧室）など航空機の内装品大手。コロナ禍の航空需要低迷で、2022年3月期の売上高は390億円と19年3月期実績の約4割だ。25年3月期までの3カ年の新中期経営計画では、航空需要回復を追い風にコロナ禍前の水準に近づくことを目指す。阿部俊之社長に戦略を聞いた。

—反転攻勢の段階に、新中計に込めたメッセージは。

「力強いとは言えないが、上を向いていいが、ここまで言う自信はない」

「我々が品質問題に直面した後、新型コロナが重なる。反転攻勢と言いたいが、そこまで言う自信はない」

「新中計に込めたメ

ジャムコ社長 阿部 俊之氏

し、安全文化の再構築や方向性は見えてきてる。欧米の航空需要は新型コロナ前まで大分回復し、国内の航空会社も業績が回復している。3年までのビジョンの中で、今年から3年間は体力回復と問題や課題解決にしっかり取り組む時期で、3年間は体力を整える。25年以降が飛躍の期間だ

—25年3月期は経常利益57億円が目標で、達成すればコロナ禍前を上回ります。

「筋肉質、低重心、高効率な経営体制にする。新型コロナはさざまな無駄を見直す、

—航空業界の脱炭素化にどう貢献しますか。

「これまでずっと取り組んでいますが、製品を軽量化できれば航

空機の燃費性能が向上

し、直接的に寄与できたり。引き続き無駄をなくして、業務効率を上げる活動を継続し、利益率を押し上げる」

—米ボーイングが中型機「787」の納入を再開した効果は。

「新型コロナ前の業績にいかに回復させるかのカギが787だ。航空機が飛び始めればスペアパーツなど収益貢献の高い部門が伸びるので助かる」

既存枠超える成果を

記者の目

航空機事業のためコロナ禍の影響を強く受けたが、今後は航空需要回復の追い風にじかに乗れる。需要低迷期の無駄見直しも生きてくる。製品の脱炭素化は軽量化が基本戦略だが、阿部社長が最後に「別の新しい柱や材料を生み出せないか」と付け加えたのが印象的だった。研究開発などで既存の枠組みを超える成果を生み出せるか注目だ。

(戸村智幸)

航空需要回復追い風に